

ПРЕЗЕНТАЦИЯ КОМПАНИИ ПАО «ЕВРОПЛАН»

Июнь 2016



европлан®

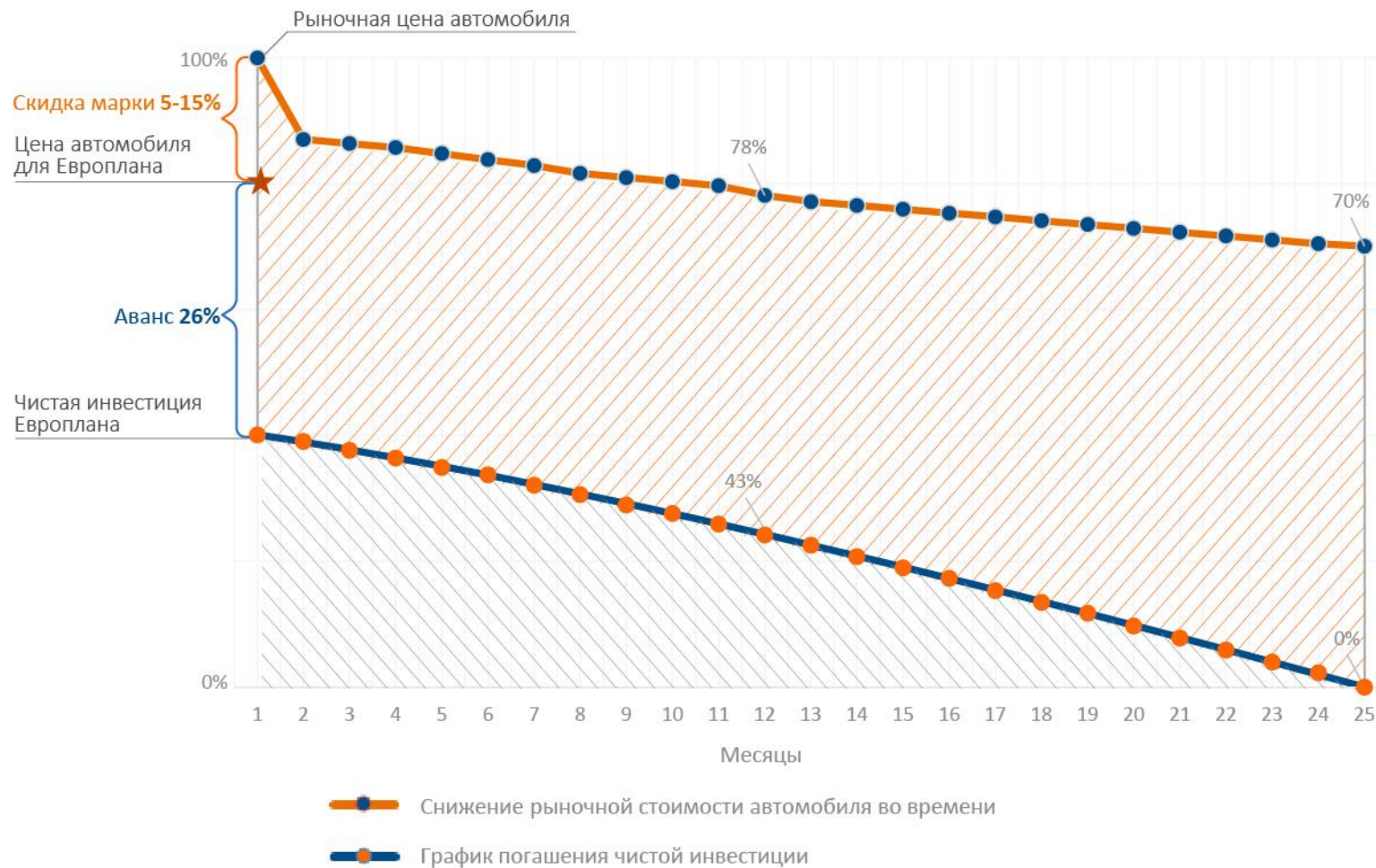
1. Описание бизнеса

КЛЮЧЕВЫЕ ВЕХИ В ИСТОРИИ КОМПАНИИ



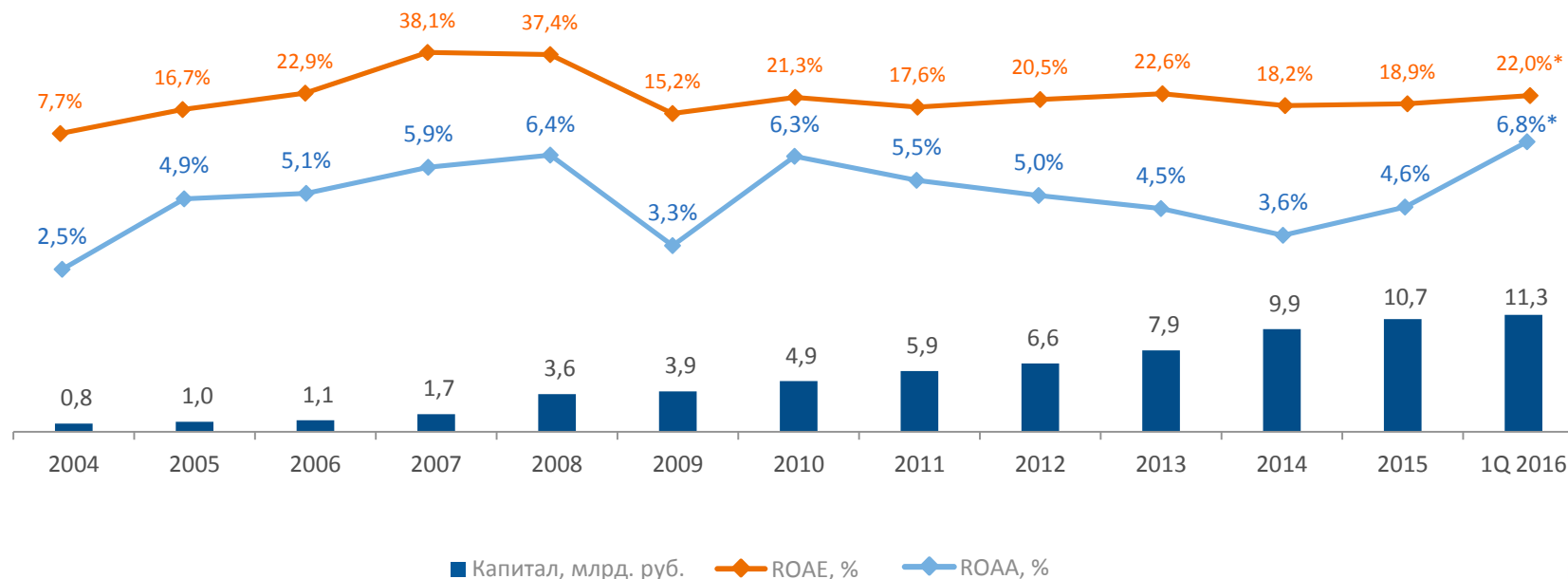
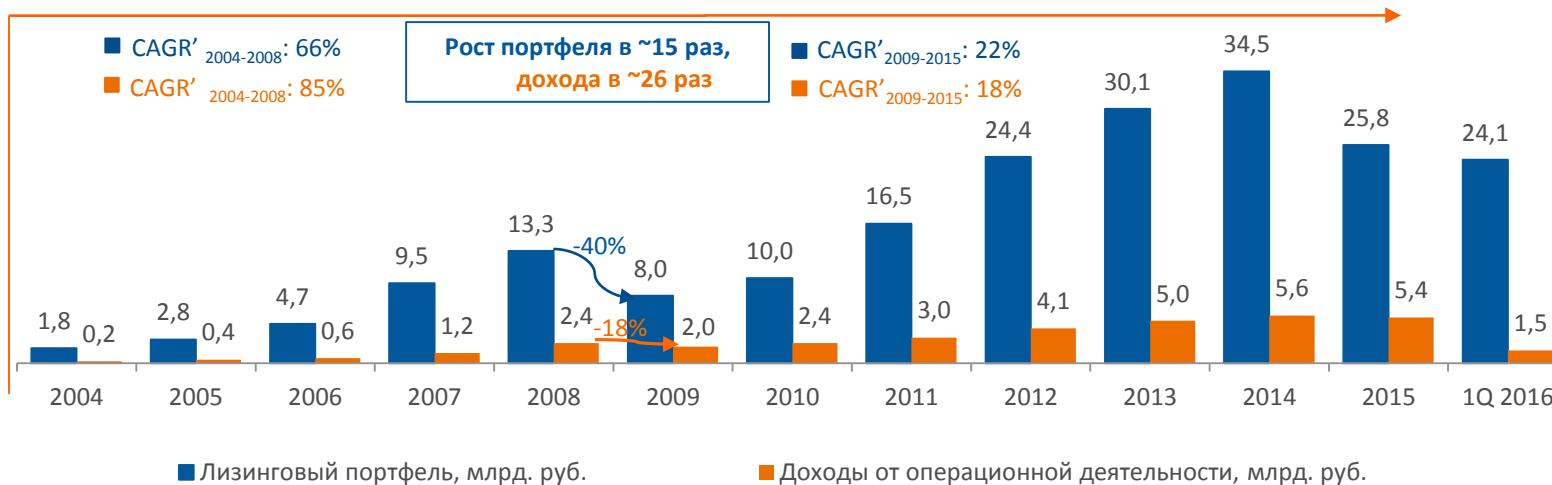
ОСНОВА БИЗНЕС-МОДЕЛИ ЕВРОПЛАНА

Рыночная стоимость автомобиля vs. чистая инвестиция



Стоимость автомобиля выше, чем остаток чистой инвестиции в автомобиль по договору лизинга

ЕВРОПЛАН: 12 ЛЕТ РОСТА БИЗНЕСА И ВЫСОКОЙ ПРИБЫЛЬНОСТИ



*) CAGR – совокупный среднегодовой темп роста (СГТР). Лизинговый портфель – чистые инвестиции в лизинг (ЧИЛ), за вычетом резерва под обесценение.

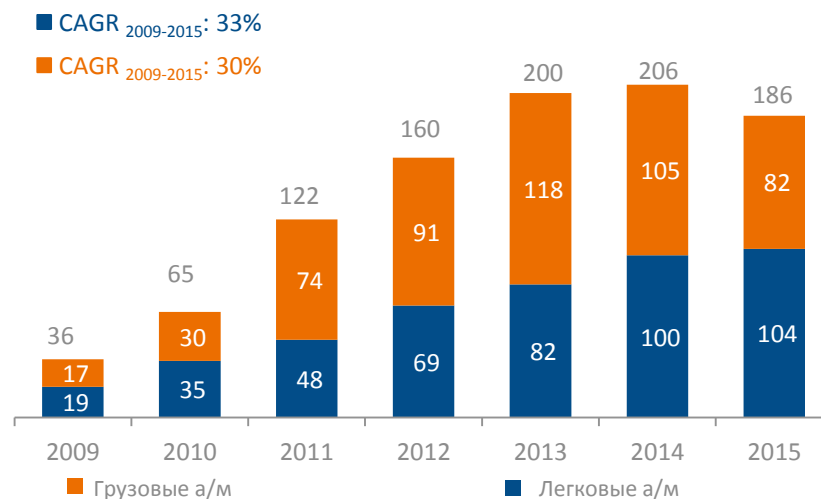
*) квартальные коэффициенты приведены к годовым значениям (аннуализированы).

АВТОЛИЗИНГ В РОССИИ: ВЫСОКИЕ ТЕМПЫ РОСТА И БОЛЬШОЙ ПОТЕНЦИАЛ

Факторы роста в 2015 - 2020 гг.

- Низкое проникновение лизинга в РФ: менее 6 % против 30%-49% в западных странах
- Обновление автопарков за счет скидок при утилизации и Trade-in
- Программы поддержки отрасли автопроизводителей от правительства РФ
- Развитие малого бизнеса, восстановление платежеспособного спроса физических лиц
- Большой вторичный рынок предмета лизинга, обеспечивающий необходимый уровень ликвидности

Объем сделок автолизинга в год, млрд. руб.

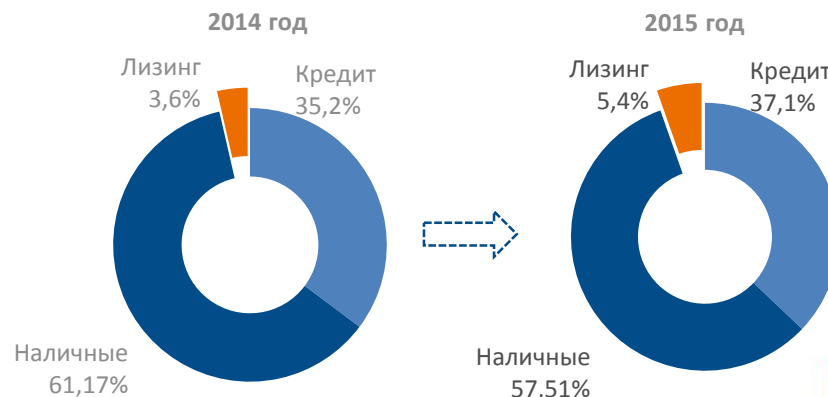


Источник: РА Эксперт. По стоимости предметов лизинга (без НДС) в заключенных за год договорах лизинга.

Лизинг и другие виды финансирования



Продажи легковых а/м по способам приобретения

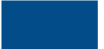


ЕВРОПЛАН: ФОКУС НОВЫХ СДЕЛОК И ПОРТФЕЛЯ НА АВТОЛИЗИНГЕ



	ВЭБ-лизинг		ВТБ лизинг	Каркаде	Балтийский лизинг	Ресо-лизинг
Средняя сумма сделки за год, млн. руб.:	5,0	2,4	4,3	2,5	3,8	2,8
Количество сделок за год:	23 587 договоров	15 186 договоров	21 079 договоров	7 871 договор	7 693 договора	6 103 договора
Автотранспорт в лиз. портфеле:	8%	89%	8%	94%	50%	94%
Место в автолизинге в 2015 г. (объем автолизинга*)	#1 (36,3 млрд. руб.)	#2 (22,7 млрд. руб.)	#3 (22,5 млрд. руб.)	#4 (13,0 млрд. руб.)	#5 (11,2 млрд. руб.)	#6 (11,2 млрд. руб.)

*Объем нового бизнеса по сумме договоров купли-продажи без НДС – по данным РА «Эксперт»

Компания	Доли в объеме сделок автолизинга за 2015 г., в %	Портфель автолизинга на конец 2015 г., млрд. руб.	Объем сделок в сегменте МСБ за 2015г., млрд. руб.
ВЭБ лизинг	 19,6%	 60	 36
	 12,2%	 36	 22
ВТБ лизинг	 12,1%	 32	
Каркаде	 7,0%	 21	 13
Балтийский лизинг	 6,0%	 15	 17
Ресо-лизинг	 6,0%	 15	 11

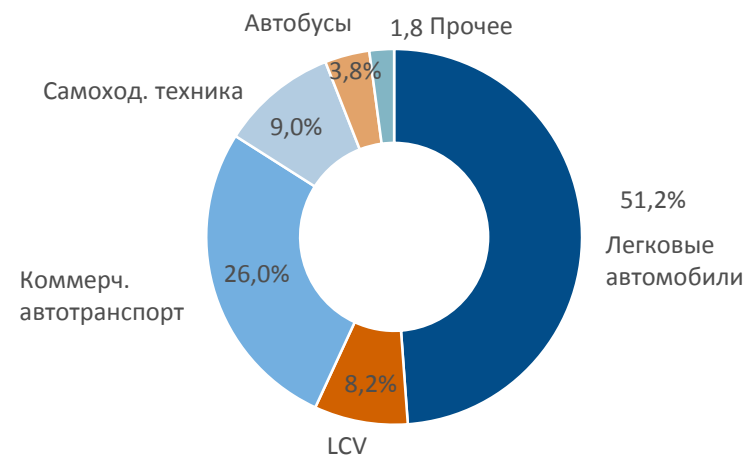
ЛИЗИНГОВЫЙ ПОРТФЕЛЬ ДИВЕРСИФИЦИРОВАН

✧ Портфель распределён по:

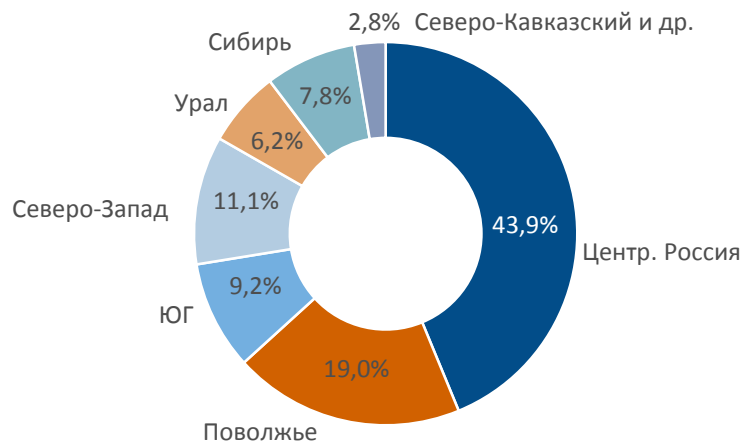
- ✧ лизингополучателям
- ✧ регионам
- ✧ отраслям
- ✧ видам предметов лизинга
- ✧ маркам автомобилей
- ✧ страховщикам
- ✧ поставщикам
- ✧ каналам продаж

✧ Высокая доля лизинга автотранспорта – наиболее ликвидного вида имущества

По типам предметов лизинга (31.03.2016 г.)



По регионам (31.03.2016 г.)



По маркам легковых а/м (31.03.2016 г.)



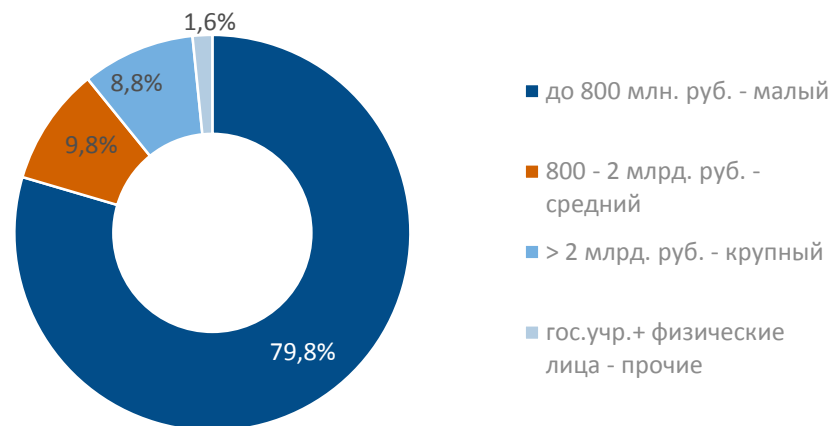
ПЛАТЕЖЕСПОСОБНАЯ КЛИЕНТСКАЯ БАЗА - ПЛАТФОРМА ДЛЯ ДАЛЬНЕЙШЕГО РОСТА

✧ Собственная база клиентов включает 59 тыс. компаний и около 1,5 млн. потенциальных клиентов - юридических лиц (около 35% всех юридических лиц, зарегистрированных в РФ)

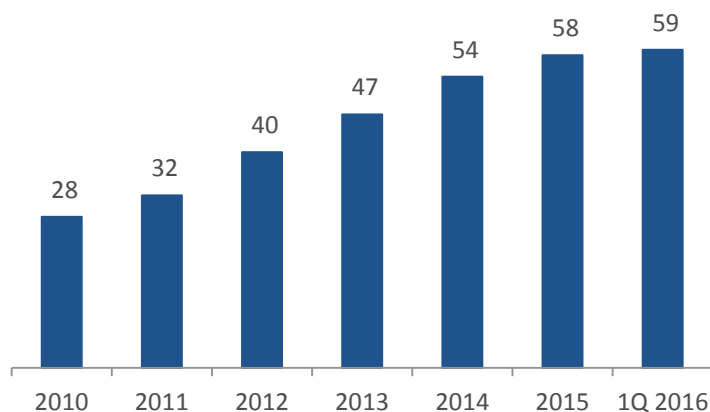
✧ 38 812 действующих лизинговых договоров

✧ Много лизингополучателей – представительств иностранных компаний, например из Fortune-500

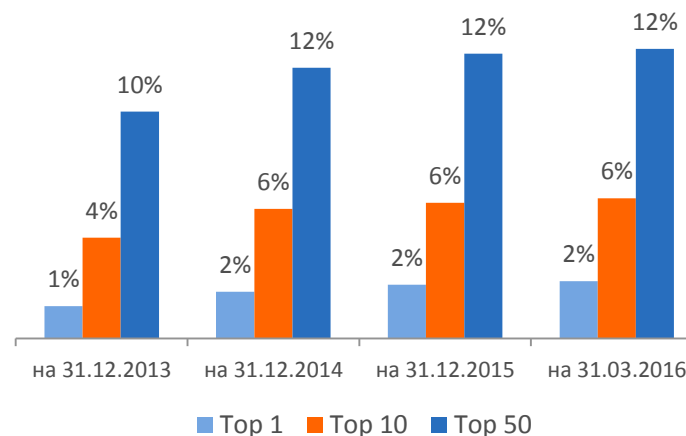
По годовой выручке лизингополучателей по классификации МСБ (на 31.03.2016 г.)



Накопление клиентской базы, тыс. клиентов, 2010-1 кв. 2016 гг.

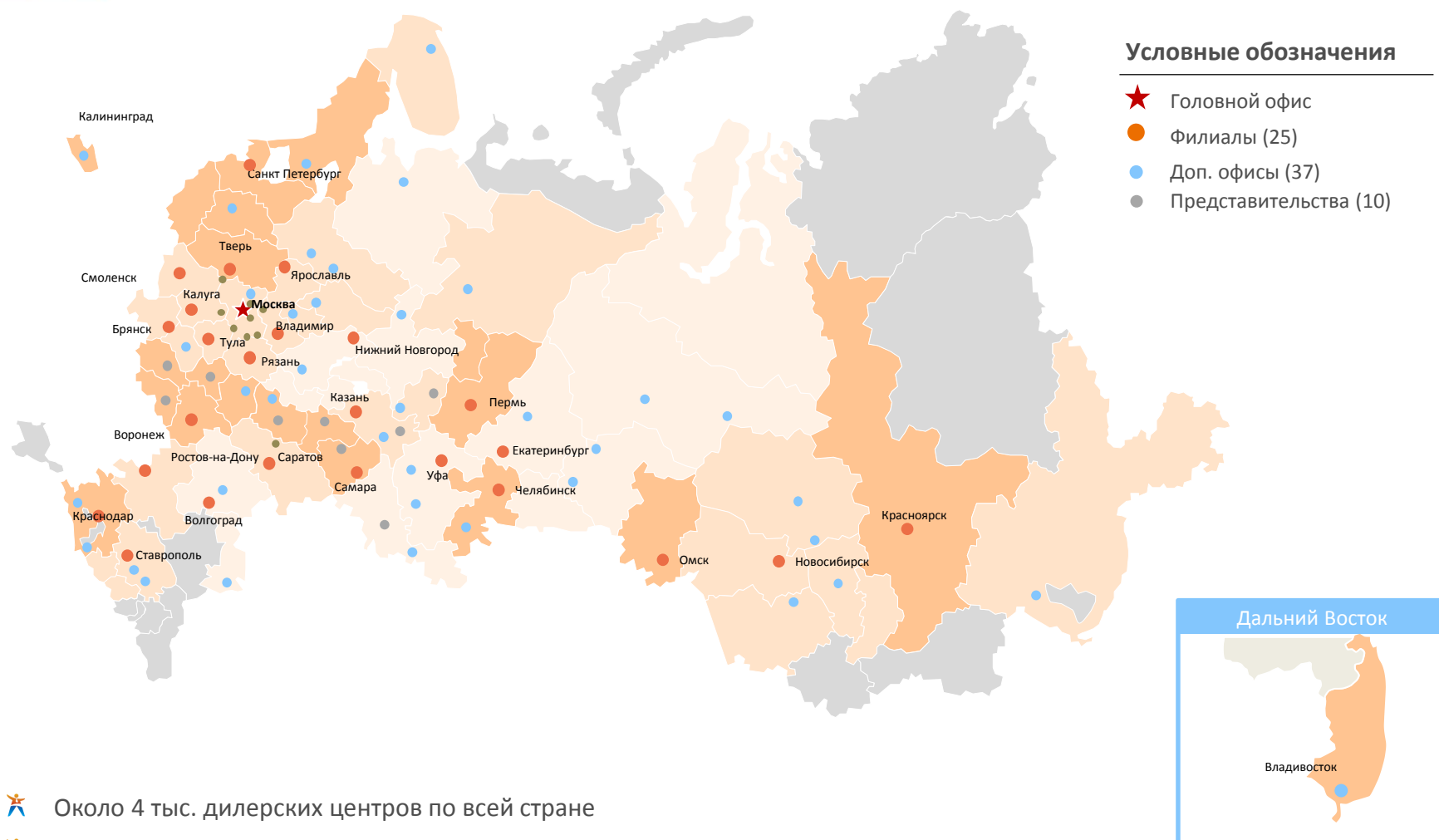


Низкая концентрация лизингового портфеля на лизингополучателях



ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЕТЬ ПРОДАЖ ПОКРЫВАЕТ 90% НАСЕЛЕНИЯ СТРАНЫ

европлан®



- Около 4 тыс. дилерских центров по всей стране
- Более 500 **собственных** менеджеров фронт-офиса Компании
- Более 5 тыс. агентов, за 2 года сеть агентов увеличилась почти в 3 раза

Офисы	 72 офиса по всей России
Дилерские центры	 4 тыс. дилерских центров по всей России, точки продаж непосредственно в дилерских центрах  Уникальная агентская сеть
Контакт-центр	 Собственные контакт-центры (Москва и Нижний Новгород)  Продажи новым клиентам («холодные звонки»)
Веб-сайт	 Прямой канал продаж финансовых услуг Европлана  Уникальная федеральная база данных поддержанных автомобилей

ЭФФЕКТИВНАЯ ПЛАТФОРМА РАЗВИТИЯ СУЩЕСТВУЮЩИХ И НОВЫХ ПРОДУКТОВ



ТЕКУЩИЕ ПРОДУКТЫ



СОБСТВЕННЫЕ СТРАХОВЫЕ ПРОДУКТЫ (КАСКО, ДСАГО)

- Дочерняя страховая компания
- Эксклюзивные продукты для лизинговых клиентов компании
- Сборы более 1017 млн. руб.* страховых премий
- Высокая рентабельность страхового бизнеса – 26%**



ПРОДАЖА СТРАХОВЫХ ПРОДУКТОВ КОМПАНИЙ-ПАРТНЕРОВ

- Более 308 млн. руб.* безрискового комиссионного дохода в 2015 году (6% всех доходов Компании в 2015 г.)



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ

- Регистрация в ГИБДД, топливные карты, программы помощи на дорогах, комиссионный сбор и пр.
- 306 млн. руб.* дополнительного дохода (~5,6% всех доходов Компании в 2015 г.)



ЛИЗИНГ ДЛЯ БИЗНЕСА



Ключевой продукт Компании, востребованный рынком



НОВЫЕ ПРОДУКТЫ



ЛИЗИНГ ДЛЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

- Высокий потенциал роста
- Более низкая, чем в автокредитах, стоимость риска
- Эффективное использование текущей клиентской базы



ОПЕРАЦИОННАЯ АРЕНДА

- Высокая маржинальность
- Использование накопленного опыта по продаже лизинга и управлению автопарками



КРОСС-ПРОДАЖИ ФИНАНСОВЫХ ПРОДУКТОВ

- Имущественное страхование, страхование жизни, кредитные карты и проч.
- Дополнительный безрисковый доход
- Использование новых и наработанных каналов продаж

*) МСФО отчетность дочерней СК Европлан за 2015 г.

**) Отношение чистой прибыли к чистой заработанной премии

ЛУЧШИЕ ПРАКТИКИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В ЛИЗИНГОВОЙ ОТРАСЛИ

Эффективный подход к минимизации рисков	✧ Прибыльное прохождение кризисов 2008-09 гг. и 2014-15 гг. ✧ Глубокое понимание специфики и тенденций лизингового рынка России ✧ Формирование качественной и лояльной клиентской базы, поддержание высокого уровня повторных продаж ✧ Участие специалистов по оценке рисков на раннем этапе обработки заявок ✧ Сквозное включение показателей управления риском в KPI почти всех подразделений
Высокая компетенция в области андеррайтинга лизинговых заявок	✧ Централизованное управление рисками: решение по кредитным заявкам принимается в головном офисе Компании без полномочий на местах. Договоры готовятся централизованно. ✧ Четкое разделение обязанностей между продажами, верификацией данных и управлением рисками ✧ Собственные скоринговые модели оценки лизингополучателей на основе лучших международных практик. Верифицированы объективными данными и доказали свою эффективность в кризисы 2008 и 2014 гг.
Уникальные инструменты управления рисками	✧ 17-летний опыт управления кредитными рисками на лизинговом рынке, в т.ч. в МСБ сегменте ✧ Минимизация риска на стадии инициации лизинговой сделки – высокий уровень покрытия портфеля ликвидационной стоимостью (первоначальный авансовый платеж лизингополучателя – 20-25% стоимости предмета лизинга) – высокая ликвидность ПЛ на протяжении всего срока действия договора ✧ Высокоэффективные процедуры и собственные силы сбора задолженности, истребования предмета лизинга и его последующей реализации ✧ Неприменение реструктуризации лизинговых договоров при дефолтах

ВЫСОКИЕ СТАНДАРТЫ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Полное соответствие лучшим мировым
практикам корпоративного управления

Состав Совета
директоров



9 членов в Совете директоров



3 независимых члена

Комитеты
при Совете
директоров



по аудиту



по вознаграждениям и номинациям



по управлению рисками



по Стратегии



под контролем Совета директоров
также работает Служба внутреннего
аудита

Раскрытие
структуры
владения



Структура акционерного капитала
представлена на официальном сайте
компании



Контролирующий владелец –
Шишханов Михаил Османович

Раскрытие
информации



Публикация ежегодной
аудированной и полугодовой
отчетности на сайте компании

Совет директоров ПАО «Европлан»



**Шишханов
Михаил Османович**
*председатель Совета
директоров*



**Гонопольский
Михаил Михайлович**
*зам. председателя Совета
директоров*



**Лукин
Александр Александрович**
*член Совета
директоров*



**Миракян
Авет Владимирович**
*член Совета
директоров*



**Андриянкин
Олег Владимирович**
*член Совета
директоров*



**Быков
Никита Борисович**
*член Совета
директоров*



**Мякенький
Александр Иванович**
*член Совета
директоров*



**Грязнова
Алла Георгиевна**
*член Совета
директоров*



**Назаров
Сергей Петрович**
*член Совета
Директоров*

 - Независимые директора

ФАКТОРЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ

Лидер российского автолизинга	✧ Крупнейшая независимая лизинговая компания ✧ Высокие среднегодовые темпы роста активов: 28% (за 2004-2015 гг.), значительно опережающие рост рынка ✧ Опытная и высокопрофессиональная команда менеджмента, средний стаж в компании более 9 лет
Высокий потенциал роста и прибыльности	✧ Широкая клиентская база – более 1,5 млн. юридических лиц ✧ Низкий текущий уровень долговой нагрузки дает возможности для последующего прибыльного роста бизнеса ✧ Опыт приобретений и интеграции бизнесов
Высокая эффективность бизнеса	✧ Исторически высокая процентная маржа и прибыльность компании (ROAE ~20%) ✧ Показатель Расходы / Доходы (CIR) составляет 52% ✧ Гибкость и масштабируемость платформы за счет ИТ-решений, сбалансированной системы продаж и эффективных внутренних процессов
Уникальная система оценки рисков	✧ Собственные скоринговые модели, проверенные кризисом. Доля NPL 90+ на 31.03.2016 г. составляет 0,3% от лизингового портфеля (ЧИЛ) ✧ Низкая стоимость риска, которая обеспечивается высоким уровнем покрытия портфеля ликвидными предметами лизинга ✧ Эффективный процесс изъятия и продажи предметов лизинга в случае дефолта
Высокое качество акционерного капитала	✧ Более 50% капитала обеспечено доходными и ликвидными финансовыми активами ✧ Высокий потенциал будущих дивидендных выплат
Высокие стандарты корпоративного управления	✧ 17 лет МСФО отчётности, проверенной 3 аудиторами из большой четверки ✧ Международный рейтинг: BB- stable (Fitch) ✧ Работают комитеты при СД и привлечены опытные независимые директора ✧ Безупречная кредитная история и эксклюзивный опыт привлечения капитала на долговых рынках.

Ключевые элементы стратегии

Ключевые услуги

Дальнейшее развитие услуг лизинга для юридических лиц

Запуск услуг лизинга для физических лиц

Диверсификация

Страхование и операционный лизинг

Дополнительные услуги

Неорганический рост

Целевые показатели развития до 2018 г.



 **Рост нового бизнеса:** ~20-30% CAGR

 **ROAE:** ~20-25%

 **Долговая нагрузка:** 4.0-5.5x

 **Дивиденды:** до 100% чистой прибыли

 **M&A:** активная позиция консолидатора отрасли

2. Финансовые результаты

по консолидированной финансовой отчетности ПАО
«Европлан» и его дочерних организаций за 1
квартал 2016 г.

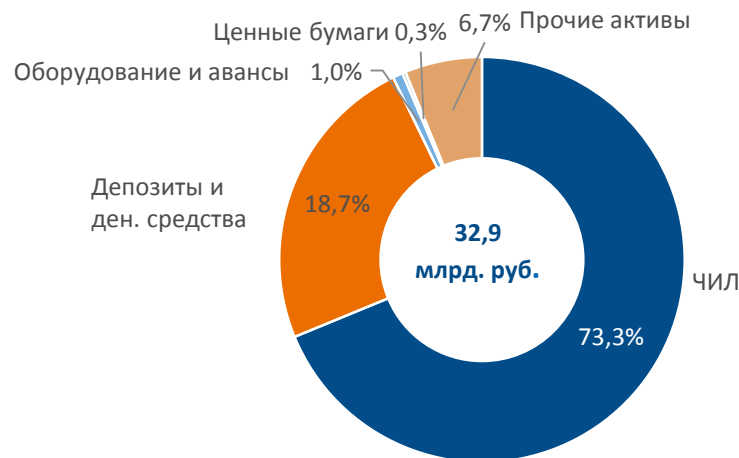
Объём нового бизнеса
вырос к 1 кв. 2015 г. на **38%**
до 6 млрд руб.

Чистая прибыль
выросла к 1 кв. 2015 г. на **77%**
до 602 млн руб.

БАЛАНС: ЛИКВИДНОСТЬ ПРИ СОХРАНЕНИИ ВЫСОКОЙ ДОХОДНОСТИ ЛИЗИНГА

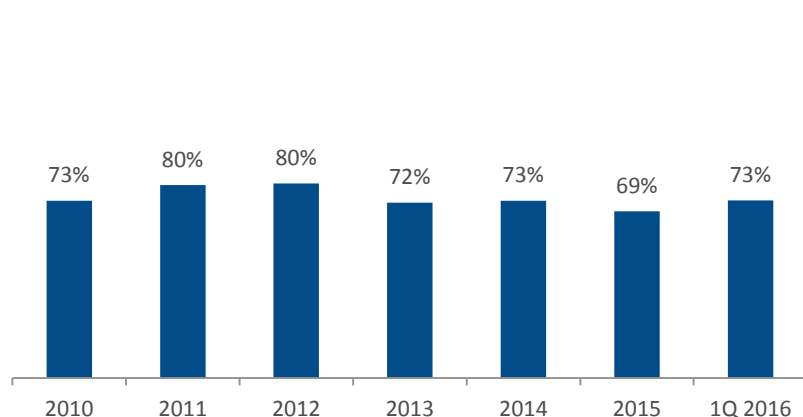
- ✧ Более 90% активов компании представлены высокодоходным лизинговым портфелем (ЧИЛ - 73%) и ликвидными активами (депозиты, ден. средства – 19% активов)
- ✧ С конца 2014 г. вследствие негативных тенденций в российской экономике компания накапливала ликвидность и повышала уровень достаточности собственного капитала, сохраняя при этом высокий уровень рентабельности активов
- ✧ Доля предметов лизинга вышедших из лизинга (входят в состав прочих активов) не превышает 1,1% валюты баланса. Продаются без убытка

Структура активов на 31.03.2016 г.

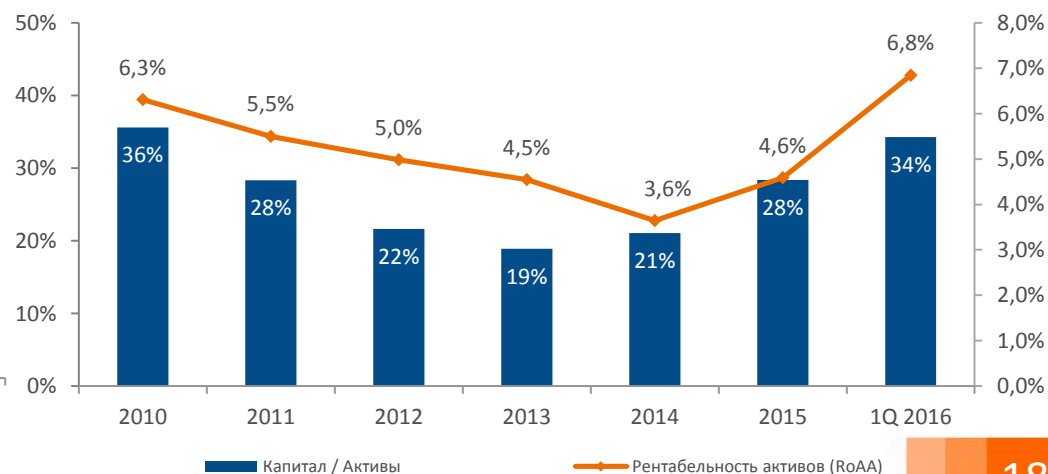


Источник: данные компании по МСФО

Доля ЧИЛ в активах, 2010-2016 гг.



Рентабельность активов и уровень капитала, 2010-1 кв. 2016 гг.

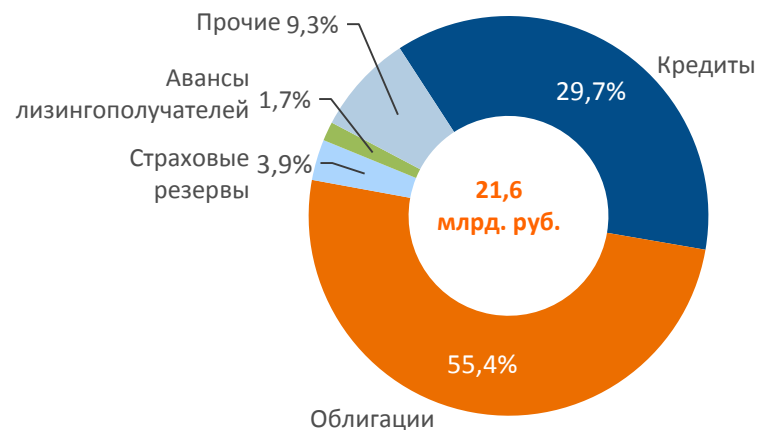


- ✧ Отношение долга к капиталу (Debt/Equity) на 31 марта 2016 года составляло x1.6, что образует существенный потенциал дальнейшего наращивания финансового рычага и роста бизнеса компании
- ✧ Около 85% обязательств компании представлены публичным долгом и кредитами банков
- ✧ Все обязательства компании номинированы в рублях
- ✧ Компания имеет рейтинг Fitch «BB-», прогноз «Стабильный»
- ✧ Кредиторами компании выступали и выступают крупные российские и международные финансовые институты (EBRD, IFC, OPIC, KfW, DEG, FMO, BSTDB, BNP, Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк, Юникредит банк и др.)
- ✧ Успешная история публичного долга компании:
 - ✧ с 2008 года компания выпустила рублевые облигации на общую сумму более 17 млрд. руб.
 - ✧ Компания не допустила ни одной просрочки по выплате купонов, оферт или погашению облигаций
- ✧ В августе 2015 года компания разместила 6-летний облигационный займ на сумму 5 млрд. руб.

Структура фондирования, 2010 - 2016 гг.



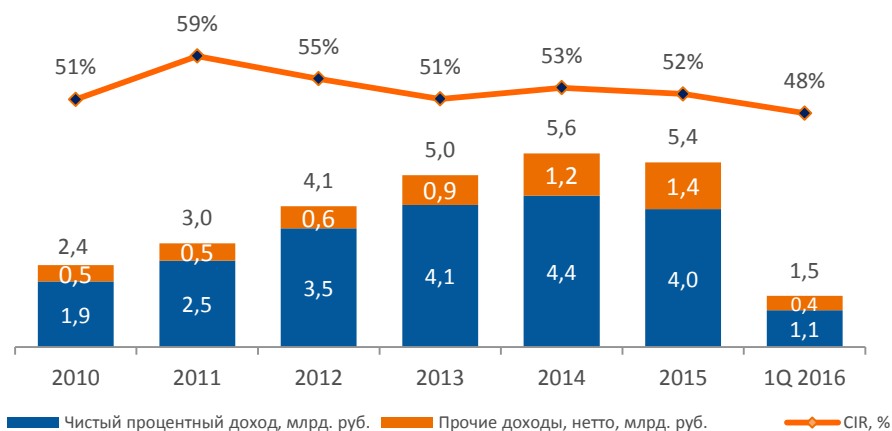
Структура обязательств на 31.03.2016 г.



ОПЕРАЦИОННАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ И РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ

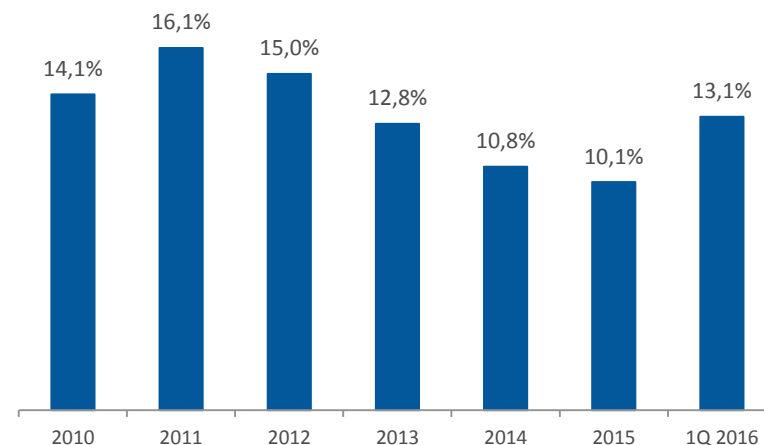
- ✧ Высокие показатели эффективности бизнеса достигаются за счет высокой процентной маржи при эффективном контроле уровня операционных расходов и низкой стоимости риска
- ✧ Компания показывает высокую доходность лизингового портфеля в размере 24%
- ✧ Процентная маржа компании (до вычета стоимости риска) стабильно составляет 10%-13%
- ✧ При этом компания демонстрирует рост в 24% (CAGR'2009-2015) прочих доходов (услуги страхования, комиссии и услуги), доля которых составляет более 20% всех доходов компании.
- ✧ Показатель Cost to income Компании находится в среднем 52% и является одним из наиболее низких как в отрасли автолизинга, так и для финансового сектора в целом.
- ✧ В совокупности это дает возможность обеспечивать целевую доходность на капитал от 20% ROAE.

**Динамика операционного дохода и эффективности,
2010-2016 гг.**

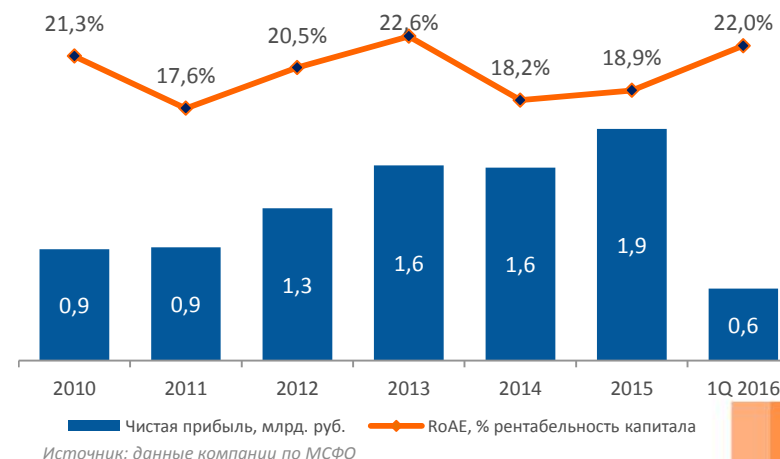


Источник: данные компании по МСФО

Чистая процентная маржа, 2010-2016 гг.



**Чистая прибыль и рентабельность капитала RoAE,
2010-2016 гг.**



Источник: данные компании по МСФО

ФАКТОРЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПАО «ЕВРОПЛАН»



-  Лидер российского автолизинга
-  Высокий потенциал роста рынка
-  Высокая эффективность бизнеса
-  Уникальная система оценки рисков
-  Высокое качество капитала
-  Высокие стандарты корпоративного управления

Спасибо за внимание!

Показатели, приведенные в данной презентации:

- ✧ За 1 квартал 2016 года - рассчитаны на основании консолидированной финансовой отчетности (МСФО) ПАО «Европлан», обзорная проверка которой проведена независимым аудитором ООО «Эрнст энд Янг»
- ✧ За 2014 и 2015 годы - рассчитаны на основании консолидированной финансовой отчетности (МСФО) ПАО «Европлан» за 2015 год за вычетом финансового результата от прекращенной в составе группы деятельности АО «Европлан Банк». Данная отчетность была аудирована независимым аудитором ООО «Эрнст энд Янг»
- ✧ За 2013 год - рассчитаны на основании комбинированной финансовой отчетности (МСФО) ПАО «Европлан» и компаний, находящихся под общим контролем (в настоящее время дочерних компаний ПАО «Европлан»)
- ✧ За 2004-2012 годы - рассчитаны на основании консолидированной финансовой отчетности (МСФО) Europlan Holdings Limited, аудированной независимыми аудиторами ПрайсвотерхаусКуперс и КПМГ

ЗАЯВЛЕНИЕ ОБ ОГРАНИЧЕНИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Настоящая Презентация для инвесторов содержит информацию об ПАО "Европлан" (далее — «Презентация») и подготовлена в связи с осуществленным предложением ценных бумаг ПАО "Европлан". Настоящая Презентация предназначена для содействия в проведении анализа ПАО "Европлан" и предоставлена исключительно с информационными целями. Настоящая Презентация не является проспектом ценных бумаг, решением о выпуске ценных бумаг, предложением купить ценные бумаги или какие-либо активы или принять участие в подписке на ценные бумаги, или продать ценные бумаги или какие-либо активы, не является офертой или приглашением сделать оферты, не является рекламой ценных бумаг, гарантией или обещанием продажи ценных бумаг или каких-либо активов или проведения размещения ценных бумаг или заключения какого-либо договора, и не должна толковаться как таковая.

Настоящий документ не является рекомендацией в отношении ценных бумаг ПАО "Европлан" или любых иных ценных бумаг или любых активов, упомянутых в настоящей Презентации. Настоящая Презентация не предназначена для того, чтобы быть основанием для принятия каких-либо инвестиционных решений. Информация, представленная в настоящей Презентации, предоставлена ПАО "Европлан" и не подвергалась какой-либо проверке консультантами ПАО "Европлан". Настоящая Презентация передается получателям исключительно с информационными целями и на условии четкого понимания получателей, что такой документ может быть использован исключительно для целей, указанных выше. Информация, представленная в настоящей Презентации, может существенно меняться. Настоящая Презентация не содержит исчерпывающей информации об ПАО "Европлан" или его дочерних и подконтрольных компаниях, необходимой для изучения ПАО "Европлан" и формирования каких-либо выводов. ПАО "Европлан" и организаторы предложения сохраняют за собой право без объяснения причин в любое время в любом объеме и без какого-либо уведомления изменять любую информацию, содержащуюся в настоящем документе. Вручение настоящей Презентации получателю не влечет возникновения какого-либо обязательства организаторов предложения, ПАО "Европлан" или любой его дочерней или подконтрольной компании, в том числе обязательства по изменению или обновлению настоящего документа, или по исправлению любых обнаруженных содержащихся в ней неточностей. Передача, распространение или публикация настоящего документа никоим образом не влечет за собой каких-либо обязательств со стороны организаторов предложения и ПАО "Европлан" по осуществлению любых сделок. Ни организаторы предложения, ни их аффилированные лица, работники, должностные лица, представители, агенты, советники и консультанты не предоставляют никаких заверений и гарантий и не принимают на себя никакой ответственности и никаких обязательств относительно достоверности, полноты и объективности информации, содержащейся в настоящем документе или в любой иной письменной или устной информации, предоставленной любым заинтересованным лицам или их советникам, и организаторы предложения настоящим полностью отказываются от любой такой ответственности. Никакая информация, приведенная или упомянутая в настоящем документе, не является основанием для каких-либо договорных обязательств. Ни организаторы предложения, ни ПАО "Европлан", ни какие-либо иные лица, входящие в группу лиц ПАО "Европлан", ни их аффилированные лица, работники, должностные лица, представители, агенты, советники и консультанты не принимают никакой ответственности ни за какие убытки, прямые или косвенные, возникшие в результате использования настоящей Презентации или информации, содержащейся в настоящей Презентации. Любая информация о планах и любых будущих событиях, содержащаяся в настоящей Презентации, является неопределенной и может существенно отличаться от фактов и событий, которые наступят в будущем в действительности. Лицо, получившее настоящую Презентацию, предупреждено, что ничто в настоящей Презентации не является гарантией или заверением или обещанием или обязательством относительно будущих событий и фактов, и любые будущие реальные результаты, события и факты могут существенно отличаться от информации, указанной в настоящей Презентации. Соответственно, ни организаторы предложения, ни ПАО "Европлан", ни какие-либо иные лица, входящие в группу лиц ПАО "Европлан", ни их аффилированные лица, работники, должностные лица, представители, агенты, советники и консультанты не дают (и не дадут в будущем) никаких гарантий, заверений, обещаний или обязательств относительно наступления, достоверности, исполнимости или достижимости таких планов или любых будущих событий или фактов.

Настоящий документ предоставляется вам исключительно с информационными целями и не может быть воспроизведен или распространен, полностью или частично, какому-либо иному лицу. Указанная в настоящей Презентации информация не подлежит распространению за пределами территории Российской Федерации, за исключением случаев, прямо указанных в тексте настоящей Презентации. ИНФОРМАЦИЯ, СОДЕРЖАЩАЯСЯ В НАСТОЯЩЕМ ДОКУМЕНТЕ НЕ ПРЕДНАЗНАЧЕНА ДЛЯ ПУБЛИКАЦИИ ИЛИ РАСПРОСТРАНЕНИЯ, ПРЯМО ИЛИ КОСВЕННО, В США, КАНАДЕ, АВСТРАЛИИ ИЛИ ЯПОНИИ. ИНФОРМАЦИЯ, СОДЕРЖАЩАЯСЯ В НАСТОЯЩЕМ ДОКУМЕНТЕ, МОЖЕТ БЫТЬ ИСПОЛЬЗОВАНА ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО С ИНФОРМАЦИОННЫМИ ЦЕЛЯМИ, НЕ ЯВЛЯЕТСЯ И НЕ ДОЛЖНА РАССМАТРИВАТЬСЯ КАК ПРЕДЛОЖЕНИЕ ЦЕННЫХ БУМАГ В США, КАНАДЕ, АВСТРАЛИИ ИЛИ ЯПОНИИ ИЛИ ЛЮБОЙ ИНОЙ ЮРИСДИКЦИИ. ЦЕННЫЕ БУМАГИ ПАО "Европлан" НЕ БЫЛИ И НЕ БУДУТ ЗАРЕГИСТРИРОВАНЫ В СООТВЕТСТВИИ С ЗАКОНОМ США «О ЦЕННЫХ БУМАГАХ» 1933 г. (СО ВСЕМИ ДОПОЛНЕНИЯМИ) (ЗАКОН О ЦЕННЫХ БУМАГАХ), ЛИБО В СООТВЕТСТВИИ С ЗАКОНАМИ ЛЮБОГО ШТАТА, И НЕ МОГУТ БЫТЬ ПРЕДЛОЖЕНЫ И ПРОДАНЫ В США.

Настоящая Презентация не является финансовым предложением, приглашением или стимулированием к инвестиционной деятельности в соответствии с Законом Великобритании о финансовых услугах и рынках от 2000 г. (далее — «FSMA»). Настоящая Презентация и информация, содержащаяся в ней, не предназначены для публикации или распространения, прямо или косвенно, в Великобритании. Однако, допускается возможность получения настоящей Презентации следующими резидентами Великобритании: (1) профессиональными инвесторами (в соответствии с определением, содержащимся в Правиле 19(5) Распоряжения 2005 года о применении FSMA), и/или (2) имеющими значительные собственные средства компаниями и объединениями без прав юридического лица и другими лицами (в соответствии с определением, содержащимся в Правиле 49(2) Распоряжения 2005 года о применении FSMA). Если лицо, получившее настоящую Презентацию, является резидентом Великобритании, но не входит в одну из двух указанных категорий, использование таким лицом настоящей Презентации в любых целях запрещено, и такое лицо должно вернуть настоящую Презентацию организаторам предложения или уничтожить настоящий документ с уведомлением организатора предложения, и в любом случае сделать это немедленно.

Получение настоящего документа или любой содержащейся в нем информации в отдельных юрисдикциях может быть ограничено законом или подзаконным регулированием либо запрещено. Настоящая Презентация не предназначена к получению любыми лицами в юрисдикциях, где настоящая Презентация, какая-либо указанная в ней информация, её передача или получение могут быть признаны незаконными. Лицо, получившее настоящую Презентацию, считается проинформированным относительно необходимости соблюдения соответствующих ограничений. Лицо, получившее настоящую Презентацию, считается проинформированным относительно необходимости соблюдения всех указанных выше условий. Лицо, получившее настоящую Презентацию, самим фактом получения настоящего документа безусловно соглашается следовать всем указанным выше условиям.